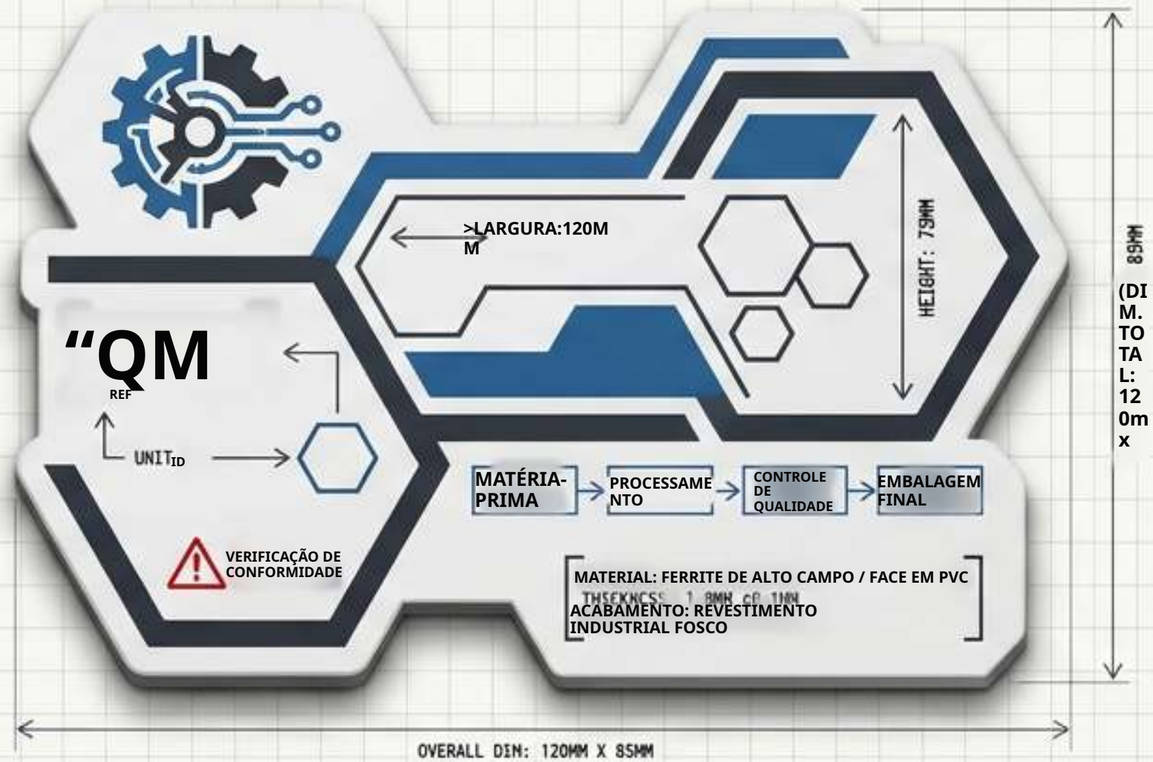
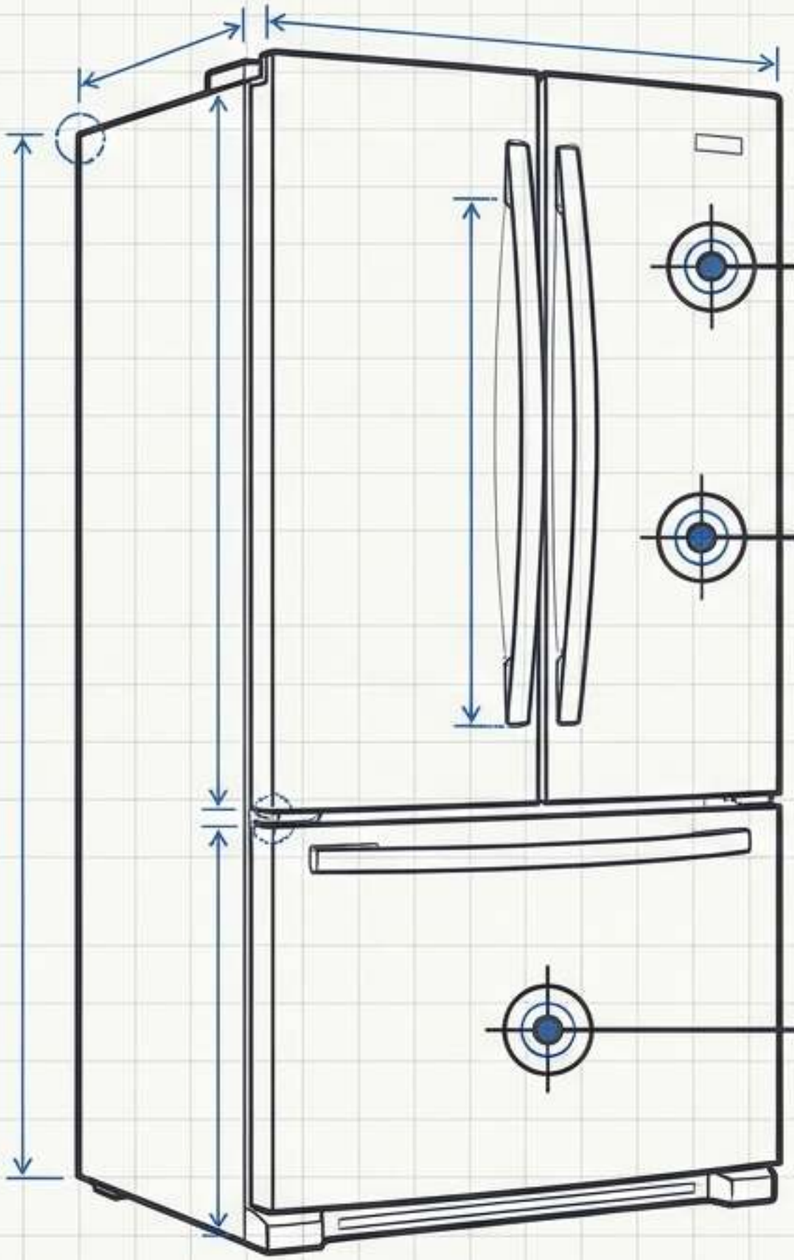
O GUIA DE COMPRAS DE ÍMÃS PROMOCIONAIS NO ATACADO

Um guia diagnóstico B2B sobre seleção de fornecedores, formatos de material e custo total real posto no destino.



DOSSIÊ DE ESPECIFICAÇÕES // REF: ZPCM0003-02



O QUE ESTÁ EM JOGO NA PORTA DA GELADEIRA

O mercado de ímãs promocionais representa US$ 450 milhões, mas o verdadeiro valor está na visibilidade contínua nos lares. Um ímã empenado, descascando ou escorregando não apenas desperdiça o orçamento de compras — ele perde um ano de exposição privilegiada da marca.

87%

Americanos que atualmente têm ímãs em suas geladeiras (CBS News).

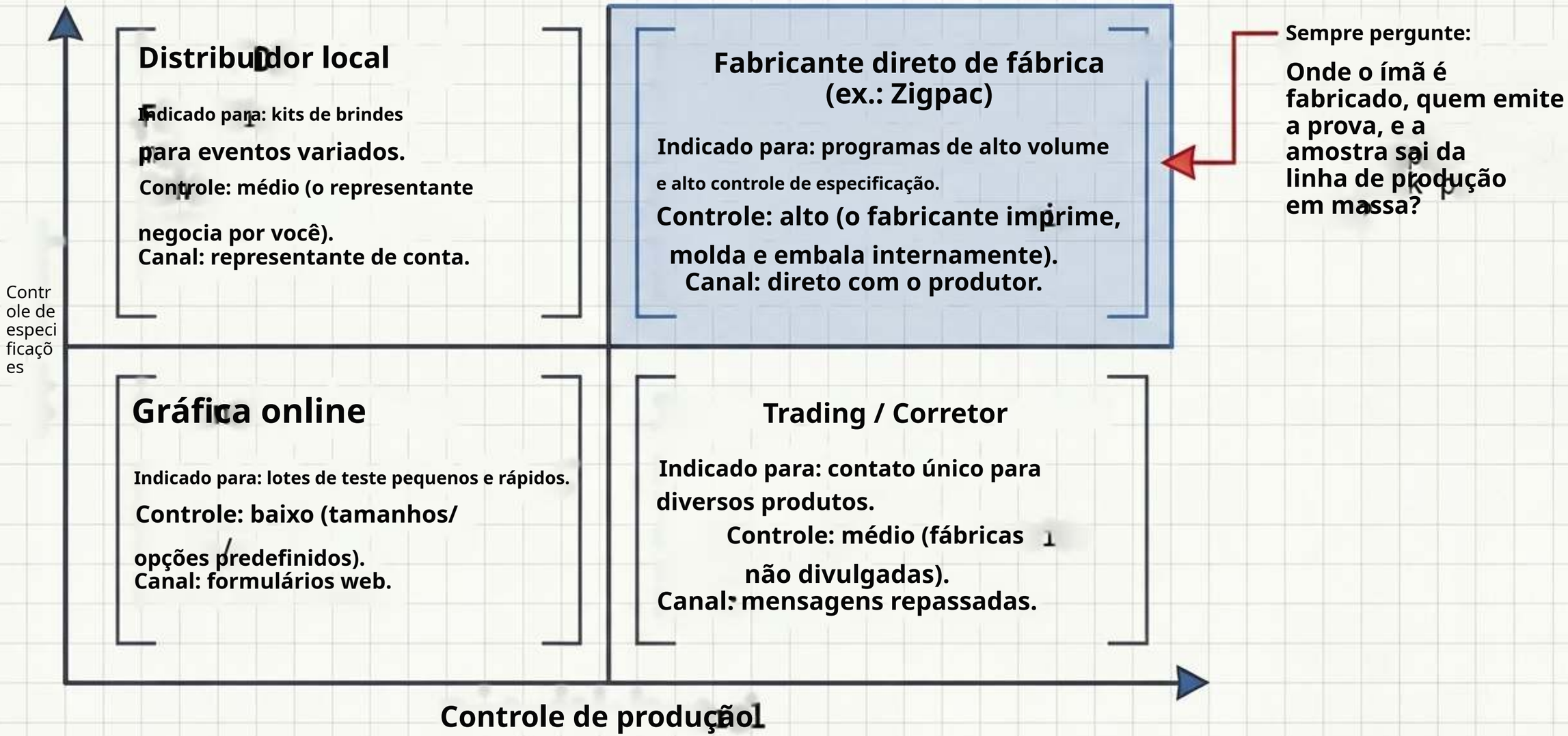
67%

Consumidores que guardarão um ímã promocional por pelo menos um ano (ASI 2026).

51%

Consumidores que usam um ímã promocional como referência ativa de contato.

Estratégia de fornecimento: quem controla a linha de produção?



Sempre pergunte:

Onde o ímã é fabricado, quem emite a prova, e a amostra sai da linha de produção em massa?

Anatomia dos materiais e escolha do formato



Flexível plano

Camadas: face impressa + aglutinante de pó de ferrite flexível.

Regra prática: ideal para informações, calendários, malas diretas.

Especificações: produção em 7-10 dias | Faixas a partir de 50 pçs.

Acrílico

Camadas: impressão UV + acrílico rígido cortado a laser + base magnética.

Regra prática: ideal para brindes premium com foto/logo e lembranças.

Especificações: produção em 7-10 dias | Faixas a partir de 50 pçs.

Borracha

Camadas: PVC colorido curado a quente em molde personalizado + base magnética separada (o PVC é não magnético).

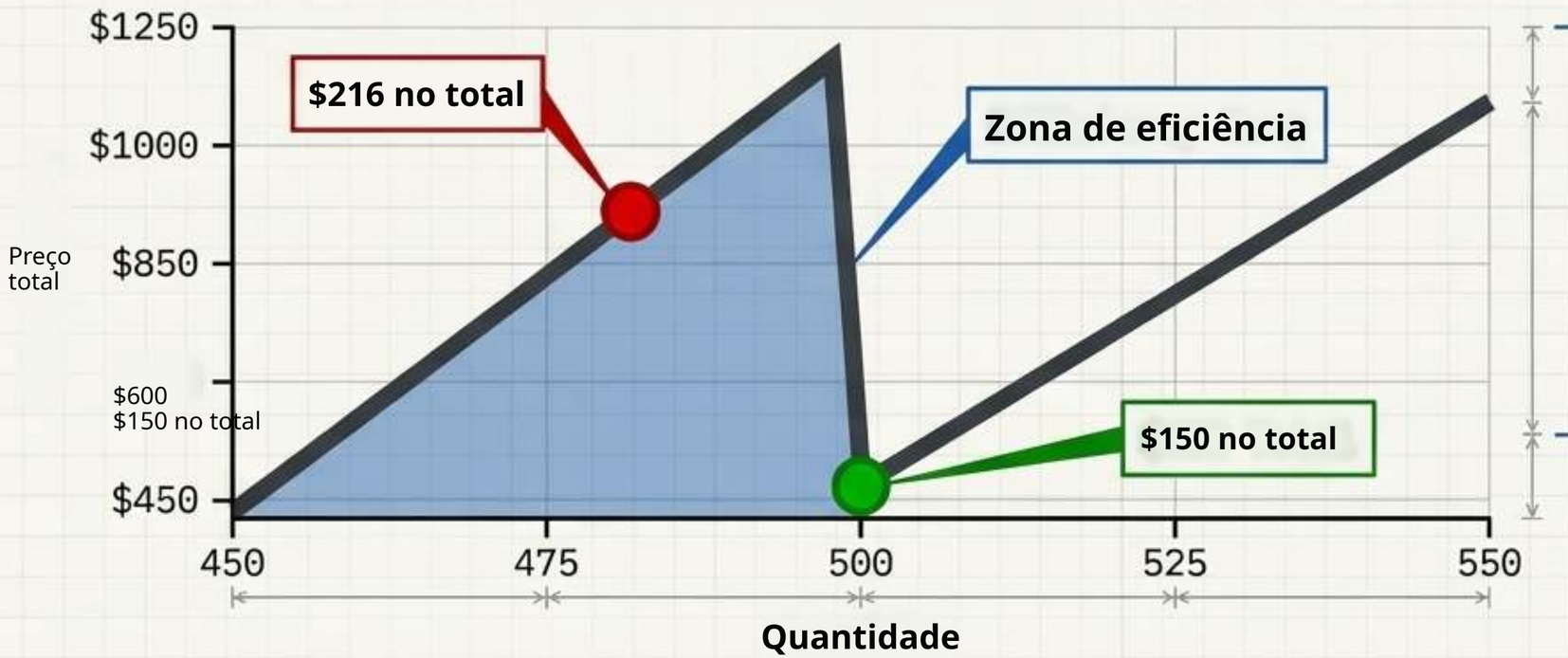
Regra prática: ideal para logos marcantes em cores chapadas e mascotes.

Especificações: produção em 10-15 dias | Faixas a partir de 100 pçs | Requer molde personalizado.

A matemática dos preços: faixas de preço vs. pedidos mínimos (MOQ)

Tabelas de preços de atacado são conjuntos de faixas de preço, não mínimos fixos. Como o preço por peça cai drasticamente em determinados patamares, aumentar sua quantidade até a próxima faixa pode, paradoxalmente, reduzir seu custo total.

A curva de inversão



Rastreamento de dados

Cenário A: 480 ímãs

flexíveis planos na faixa 100+ ($0,45 cada) = $216 no total

Cenário B: 500 ímãs

flexíveis planos na faixa 500+ ($0,30 cada) = $150 no total

Conclusão: sempre verifique onde sua quantidade se situa em relação à próxima faixa de preço antes de finalizar o pedido de compra.

A fórmula do custo real posto no destino

Face do produto

Setup/molde

Embalagem personalizada

$$\left[\left(\text{Custo do produto}\right)+\left(\text{Setup/molde}\right)+\left(\text{Embalagem personalizada}\right)\right] \div \left[\text{Peças aprovadas na inspeção final}\right] = \text{Custo real posto no destino}$$

Teste personalizado

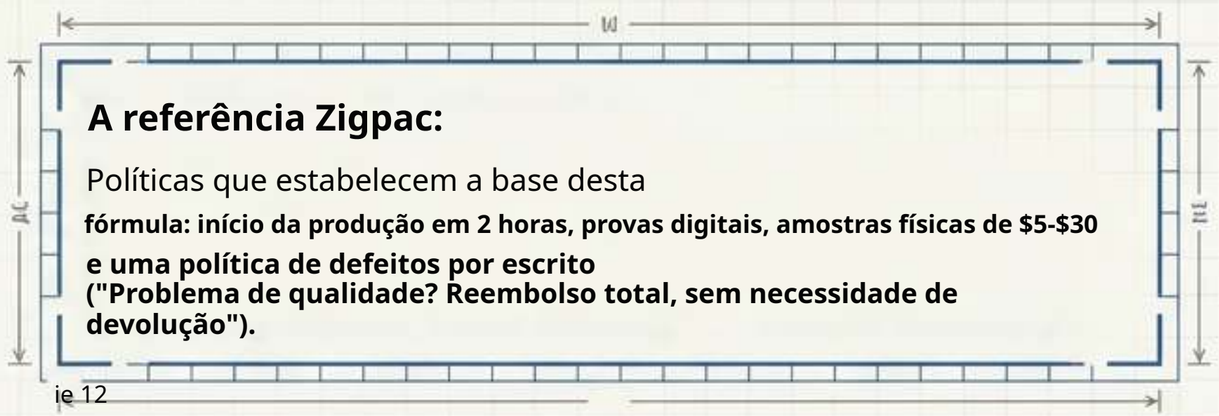
Janehite

Frete + impostos

Custo

O risco do divisor:

Um preço unitário barato anunciado por um distribuidor sem transparência se torna a opção mais cara quando altas taxas de defeito e taxas ocultas de setup entram no divisor.



A referência Zigpac:

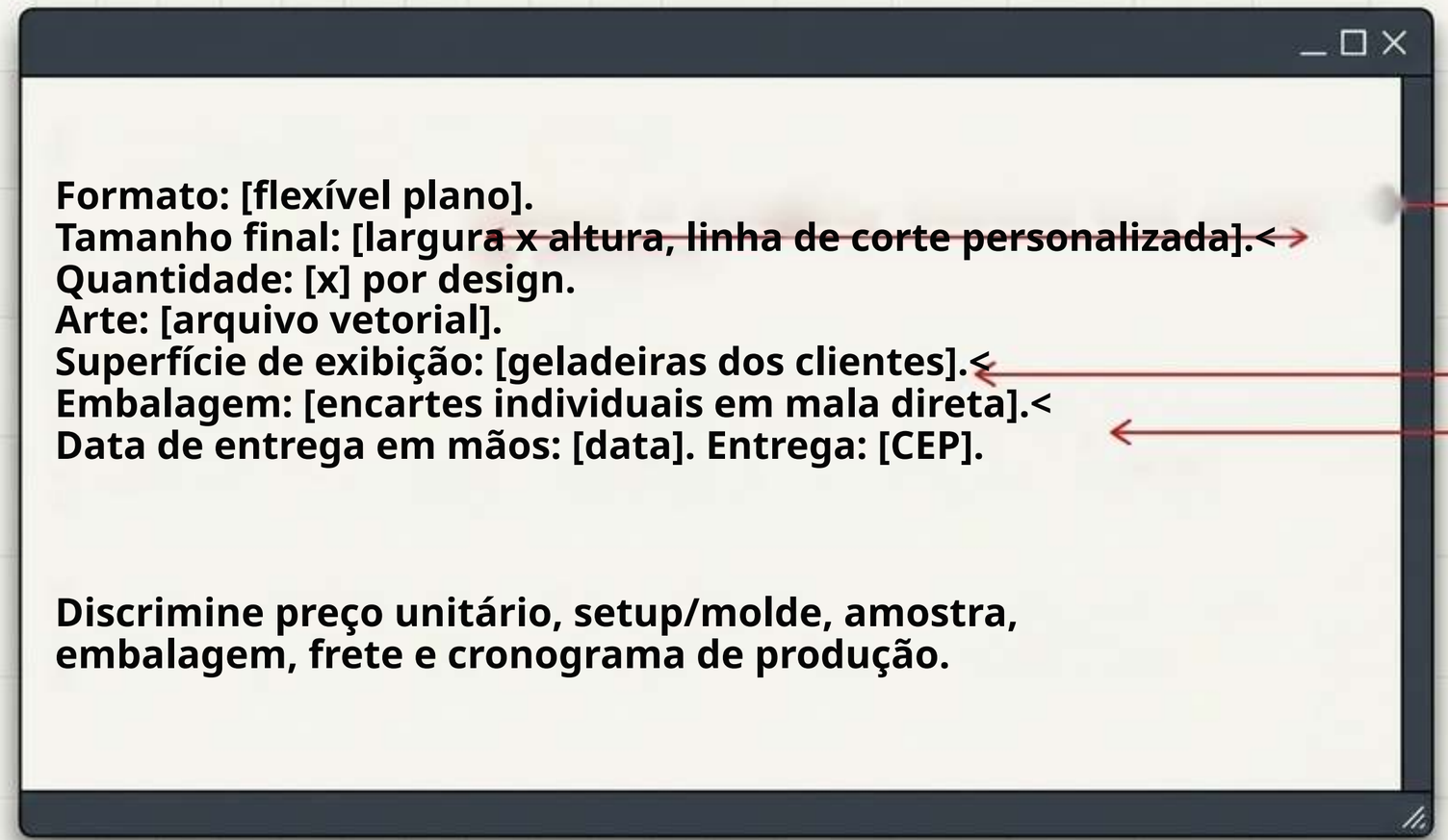
Políticas que estabelecem a base desta

fórmula: início da produção em 2 horas, provas digitais, amostras físicas de $5-$30

e uma política de defeitos por escrito ("Problema de qualidade? Reembolso total, sem necessidade de devolução").

O briefing de especificação mestre

Envie um briefing idêntico a cada fornecedor. Se as variáveis mudarem, as cotações não podem ser comparadas diretamente.



Sobre largura/altura: peças maiores consomem mais matéria-prima e tempo de máquina.

Sobre a superfície de exibição: determina a força de fixação magnética necessária (ex.: arquivos de aço vs. geladeiras comuns).

Sobre a embalagem: sacos individuais alteram drasticamente os custos de mão de obra em comparação com a embalagem a granel em caixas.

Ficha de especificação mestre

Garantia de qualidade:

O teste de superfície

A força de fixação é algo que você verifica com uma amostra física, não algo que se aceita por confiança.

Aço inoxidável não é garantia de magnetismo.

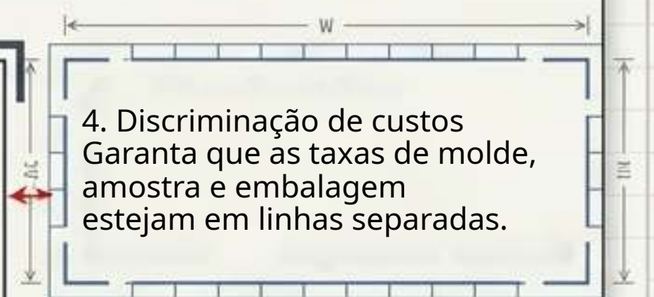


Checklist antes do pagamento

1. Verificação da amostra
Verifique cor, planicidade, bordas e base em uma amostra real da linha de produção.

2. Compatibilidade da superfície
Teste a amostra física na superfície-alvo exata (ex.: geladeiras de clientes vs. armários de escritório).

3. Legibilidade
Imprima uma maquete em papel 1:1
para escanear os códigos QR a um braço de distância.



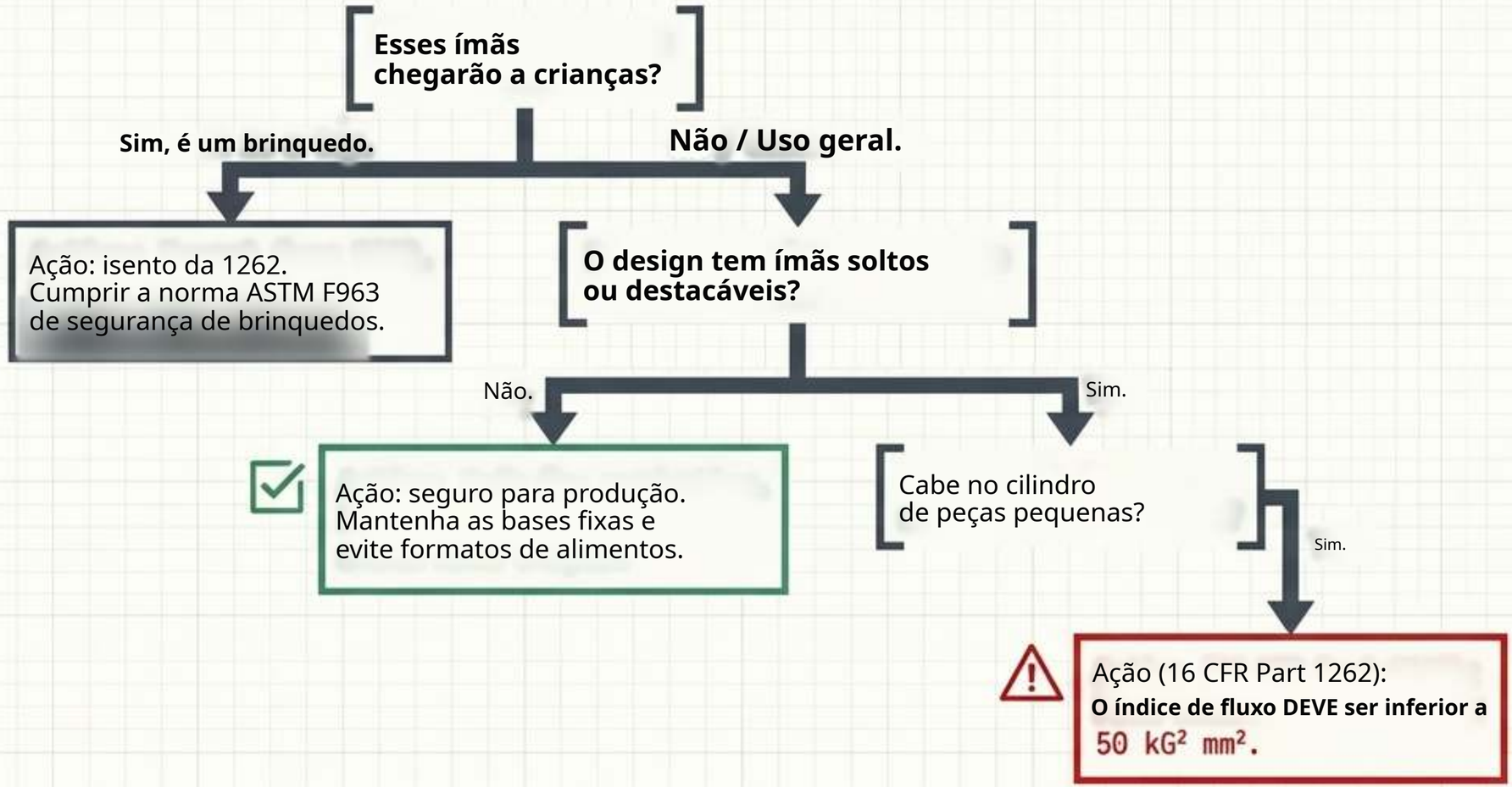
4. Discriminação de custos
Garanta que as taxas de molde, amostra e embalagem estejam em linhas separadas.

Ficha de especificação mestre

ZIGPAC

Conformidade: navegando pela

norma de peças pequenas

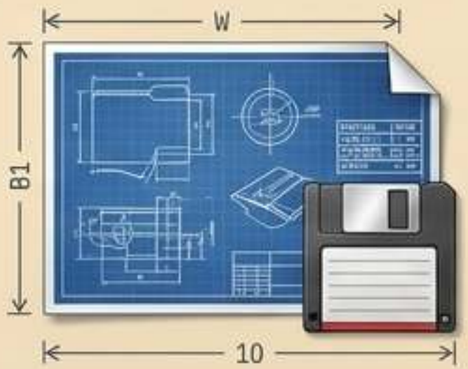


Nota de contexto: um recall da CPSC em 2026 de 4.640 ímãs de geladeira em formato de urso ocorreu devido a componentes soltos que violavam exatamente esta norma.

Aceitação e o motor de recompra

Na entrega, compare as caixas com sua amostra aprovada.
Verifique o registro de impressão, a planicidade e a aderência dos cantos.
Para pular a fase de provas no próximo ano, arquive imediatamente estes quatro itens:

O motor de recompra



Arquivo de arte final:

Salvo com números rigorosos de controle de versão.



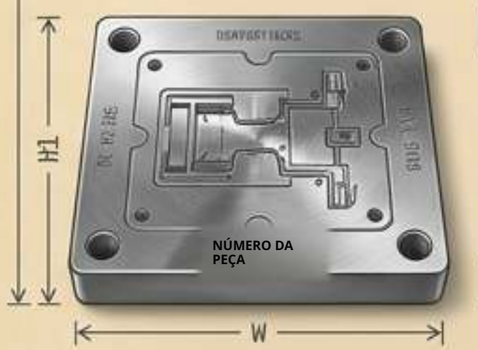
Amostra física aprovada:

A referência para a cor e a aderência do próximo ano.



Cotação detalhada:

Preserva o preço da sua faixa e as especificações exatas de embalagem.



Número de referência do molde:

Obrigatório para ímãs de borracha 2D (acorde os termos de retenção do molde por escrito durante o primeiro pedido).